



Die Durner GmbH & Co. KG ist der führende Fachgroßhändler für Reinigungsmittel und Hygieneartikel für Großabnehmer im gesamten fränkischen Raum. Unser Firmensitz befindet sich in Nürnberg.

Als modernes mittelständisches Unternehmen mit einem familiären Arbeitsklima sind wir jederzeit für unsere Mitarbeiter engagiert und fördern unser Team. Mit mehr als 100 Kolleginnen und Kollegen betreuen wir über 12.000 Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen. Wir versorgen unsere Kunden mit Reinigungs- und Hygieneprodukten, liefern Artikel aus dem medizinischen Bereich und sind erster Ansprechpartner für Reinigungsmaschinen und andere technische Versorgungsanlagen.

Da wir uns auf Wachstumskurs befinden, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung:

Fachberater im Außendienst (m/w/d) im PLZ-Gebiet 90/91/92

Ihre Aufgaben:

Als Fachberater im Außendienst (m/w/d) sind Sie an vorderster Front in einem fest definierten Gebiet innerhalb des PLZ-Gebiet 90/91/92 im Einsatz. Sie betreuen einen bestehenden Kundenstamm und sind für weiteres Wachstum durch Neukundengewinnung in Ihrem Gebiet verantwortlich. Als aufgeschlossener Vertriebsprofi tragen Sie täglich unseren Servicegedanken nach außen. Sie präsentieren unser Sortiment, optimieren Prozesse beim Kunden und führen Verkaufsgespräche bis hin zum Vertragsabschluss. Um neue Potentiale und Trends zu erkennen, beobachten Sie kontinuierlich den Markt und die Branche. Während Ihres Arbeitstags sind Sie überwiegend bei den Kunden vor Ort.

Ihr Profil:

Wir suchen einen Fachberater, der/die eine ziel- und ergebnisorientierte selbstständige Arbeitsweise an den Tag legt. Durch ein hohes Maß an Eigeninitiative und eine strukturierte Arbeitsweise übernehmen Sie nach und nach die verantwortungsvolle Position in Ihrem Gebiet. Mit Ihrer Kommunikationsstärke, Ihrer Serviceorientierung und als Teamplayer/In gewinnen Sie fortwährend die Herzen und Aufträge Ihrer Kunden. Sie können eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung vorweisen, idealerweise gepaart mit Erfahrungen aus dem Gesundheitswesen. Da Sie viel unterwegs sein werden, haben Sie den Führerschein Klasse B und wohnen bestenfalls im Vertriebsgebiet.

Unser Angebot:

Als gesunder regionaler Mittelständler bieten wir Ihnen ein interessantes und anspruchsvolles Arbeitsumfeld in einer wachstumsstarken und krisensicheren Branche. Sie erhalten Ihr eigenes Verkaufsgebiet mit hoher Eigenverantwortung und einem attraktiven Vergütungspaket inkl. Firmenwagen zur privaten Nutzung, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, 30 Tage Urlaub p.a., Möglichkeiten der betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen. Ihre Trainings- und Weiterbildungsmaßnahmen werden individuell auf Sie zugeschnitten. Wir pflegen ein ausgesprochen offenes und sympathisches Miteinander und fühlen uns als große Familie.

Wenn Sie nicht alle Punkte erfüllen können, sich aber trotzdem in dieser Rolle sehen, freuen wir uns trotzdem über Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per Mail an Herrn Hans-Jürgen Weber (hans-juergen.weber@durner.de). Falls Sie Fragen haben oder weitere Informationen erhalten möchten, erreichen Sie Herrn Weber unter +49 911 65774-60.